



SALES | MARKETING | HR



THE WAY WE WORK

ÜBER UNS



DIE MSK GRUPPE IM HEALTHCARE MARKT ZUHAUSE

Die MSK ist ein mittelständisches Familienunternehmen in der Metropolregion Rhein-Main-Neckar mit mehr als 20 Jahren Erfahrung und steht für herausragende Dienstleistungen für den Healthcare-Markt im Bereich der Logistik, Konfektionierung, Lohnverpackung, Marketing-Vertriebs- und Personal-Unterstützung.

Unser einzigartiges Konzept ist modular aufgebaut und erstreckt sich von der Logistik über die Konfektionierung von Produkten bis hin zum kompletten Fulfillment inklusive Vertriebs- und Personallösungen. Dieser 360° Service ermöglicht es Ihnen, sich auf Ihren Kernbereich zu konzentrieren.

Um Ihre Ideen schnell und effizient zu realisieren, ist unser Konzept auf jede Branche, jegliche Unternehmensgröße und auf Ihre individuellen Bedürfnisse anpassbar.



PHARMAZEUTISCHES FAMILIENUNTERNEHMEN

ISO zertifizierter pharmazeutischer Dienstleister mit Großhandelsstatus und Herstellungserlaubnis – keine anderen Prädikate drücken hohe Qualität und Sorgfalt besser aus, als die uns laut Arznei-Mittel-Gesetz (AMG) verliehenen.

Dieser Qualitätsanspruch ist der Standard all unserer Dienstleistungen und Mitarbeiter. Nutzen Sie diesen substanziellen Wettbewerbsvorteil und erzielen Sie mit uns überzeugende Geschäftserfolge.



**UNSERE GELEBTEN WERTE: QUALITÄT,
FLEXIBILITÄT, EFFIZIENZ UND SCHNELLIGKEIT.**



SALES SERVICE

DAS MSK PRINZIP

Seit mehr als 20 Jahren gestalten wir erfolgreich die Entwicklung und Implementierung von nachhaltigen Vertriebs- und Marketing-Konzepten für Unternehmen aus der Pharma- und Healthcare-Industrie. Unsere innovativen Dienstleistungen sind darauf ausgerichtet, gezielt, aber dennoch flexibel für unsere Kunden und Partner Mehrwert zu schaffen und somit bieten wir die idealen Lösungs-Module mit dem Blick für das Ganze für die Erreichung Ihrer individuellen Vertriebs- oder auch Personalziele.



SALES SERVICE

DER VERKAUFSVORTEIL FÜR SIE

Die MSK hilft Ihnen, ihre Produkte schnell am Markt zu platzieren – wir verfügen über die notwendigen und bereits bestehenden Netzwerke in den verschiedenen Bereichen. Darüber hinaus bietet die MSK Ihnen eine gezielte Umsetzung Ihrer marketingtaktischen Vorgaben bei einem kalkulierbaren Investment und exakt definierten Qualitätsmerkmalen.

Das heißt konkret für Sie als Kunden: Sie haben die "richtigen" Produkte, wir das notwendige Know-how, die notwendigen Vertriebsstrukturen und die entscheidenden Kontakte für eine erfolgreiche, effiziente und schnelle Vermarktung Ihrer Produkte.

NUTZEN SIE DIE BESTEHENDEN KUNDENKONTAKTE UNSERER QUALIFIZIERTEN PROFIS IM VERTRIEB

- + Pharma / RX**
- + Apotheke / OTC**
- + Medizinprodukte**
- + Dental**
- + Life Science**
- + Veterinär**



MARKETING SERVICE

IHRE ZIELSETZUNG UNSER ANLIEGEN

MSK begleitet Sie mit Dynamik und Ambition auf Ihrem Weg zum Vertriebs Erfolg durch professionell umgesetzte Aktivitäten und Verkaufsförderung am Point of Sale. Wir beraten Sie strategisch und beleuchten die notwendigen Maßnahmen sowie die entscheidenden Vertriebskanäle, um Ihre Produkte effizient und effektiv bei Verordnungs-, Empfehlungs- oder Kaufentscheidern zu positionieren.



MARKETING SERVICE

DIE PASSENDE STRATEGIE FÜR SIE

Das MSK Know-How und die langjährige Erfahrung im strategischen Marketing sind essentiell für die erfolgreiche Implementierung oder Neuausrichtung Ihres Produktportfolios.

Unser Know How ist der entscheidende Wettbewerbsvorteil. Wir entwickeln gemeinsam mit Ihnen eine für Ihr Unternehmen und Ihre Produkte passende Strategie, die wir ebenfalls mit unserem Vertriebs-Team erfolgreich umsetzen.

LÖSUNGEN FÜR IHREN ERFOLG

- + zur Unterstützung des eigenen Außendienstes
- + Produktneueinführung
- + Unterstützung im Direktvertrieb
- + Prämarketing-Service / Markttest (Pilotprojekt)
- + Saisonale Produkte
- + Markteintritt in Deutschland



HR SERVICE

EIN PARTNER AN IHRER SEITE

Ob Sie in den deutschen Markt eintreten möchten, ein Produkt launchen oder den Marktdruck für ein eingeführtes Produkt erhöhen möchten – mit viel Erfahrung, fundierter Expertise und ausgesprochener Leidenschaft beschreiten wir mit Ihnen partnerschaftlich den Weg, der Sie zu Ihrem Ziel führt.



HR SERVICE



DIE PASSENDE MENSCHEN FÜR SIE

Unser Interesse an Menschen, unsere langjährige Erfahrung und die bestehenden Netzwerke gewährleisten eine wirkungsvolle Umsetzung Ihres Projekts.

Egal ob Sie eine Vakanz kurzfristig überbrücken müssen oder ob Sie Ihr Personal lieber selbst einstellen möchten – das MSK-Leistungsangebot steht ebenso für die Beratung hinsichtlich Personalauswahl und der Direktvermittlung von Fach- und Führungskräften für Außendienst- wie auch Innendienstpositionen.

**WIR FINDEN TREFFSICHER DAS PERSONAL,
DAS AM BESTEN ZU IHNEN UND IHREM UNTERNEHMEN PASST.**

- | | |
|-----------------------------------|--------------------------------|
| + Pharmareferenten | + Produktmanager |
| + OTC-Verkäufer | + Marketing Manager |
| + Klinikreferenten | + Market Research Manager |
| + Key Account Manager | + Business Development Manager |
| + Medizinprodukteberater | + Regulatory Affairs Manager |
| + Medical Science Liaison Manager | + Medical Affairs Manager |
| + Führungskräfte | + Sales Support |

DIE PASSENDE METHODE

Damit die Marketing und Vertriebsleistungen schnell Früchte trägt, gehen wir mit System an Ihre Herausforderung. Hier setzt unsere Projektmethode an: In klar definierten Schritten führt diese zu einer klaren Strategie und spürbaren Ergebnissen.

AUSWAHLPHASE



Persönliches Kennenlernen
Ziele und zukunfts definieren
Services vorstellen
Angebot unterbreiten

PROJEKTSETUP PHASE 1



Workshop
Ausarbeitung Working Paper
Vorstellung der Ergebnisse
Strategie

PROJEKTSETUP PHASE 2



Training und Briefing
Vorbereitung Marketing
Umsetzung der PR-strategie
Vorbereitung Events

PROJEKTSTART



Implementierung & Start
Jourfix / Lenkungsausschuss
Finetuning (KVP)



FULL-SERVICE FÜR ALLE BEREICHE

Unser einzigartiges Konzept ist modular aufgebaut und erstreckt sich von der Logistik über die Konfektionierung von Produkten bis hin zum kompletten Fulfillment inklusive Vertriebs- und Personallösungen. Dieser 360° Service ermöglicht es Ihnen, sich auf Ihren Kernbereich zu konzentrieren.

Um Ihre Ideen schnell und effizient zu realisieren, ist unser Konzept auf jede Branche, jegliche Unternehmensgröße und auf Ihre individuellen Bedürfnisse anpassbar. Durch unser Konzept können wir Ihnen ein übergreifendes Angebot an Dienstleistungen für u.a. Markteintritts-, Vertriebs- und/oder Distributionsstrategien in Deutschland und Europa anbieten.

LOGISTIC



**GDP / GMP
WAREHOUSING**



**CUSTOMER-
SERVICE**



**GROSSHANDEL
NACH AMG 52A.**

SERVICE



**SOURCING
SUPPORT**



**DEBITOREN-
MANAGEMENT**



MAILINGS

CO-PACKING



CO-PACKING



SERIALISIERUNG



QP/QM SERVICE



MSK Sales & HR Services

Donnersbergstraße 4
64646 Heppenheim

Tel.: 06252 / 9428-0
www.msk-services.de